

1) Prompt Integrador – Diagnóstico Geral de Maturidade

“Atue como um consultor sênior de negócios.

Analise o nível de maturidade do meu negócio com base nas notas de 1 a 5 atribuídas a cada pilar.

Pilares e notas atuais:

Estratégia: [nota 1–5]

Finanças: [nota 1–5]

Processos: [nota 1–5]

Pessoas: [nota 1–5]

Marketing: [nota 1–5]

Contexto adicional (segmento, porte, desafios): [cole aqui]

Entregue:

1. **Mapa de maturidade atual** — descrição breve do estágio de cada pilar (iniciante, em evolução, consolidado, escalável, exponencial).
 2. **Síntese estratégica** — 3 linhas que resumam o cenário geral do negócio.
 3. **Pilares críticos** — identifique os 2 com menor nota e descreva seus riscos.
 4. **Pilares de sustentação** — identifique os 2 com maior nota e explique como potencializá-los.
 5. **Plano de avanço** — ações práticas para levar o negócio de onde está para o próximo nível de maturidade.
 6. **Indicadores de progresso** — 3 métricas simples para monitorar a evolução nos próximos 90 dias.”
-

2) Prompt – Pilar Estratégia

“Analise o pilar **Estratégia** com base na nota de maturidade [nota 1–5].

Contexto do negócio: [cole aqui]

Entregue:

- Descrição do estágio atual (nível 1 a 5) e suas implicações.
 - Principais sintomas de baixa maturidade.
 - Forças estratégicas que podem ser exploradas.
 - 3 ações práticas para subir 1 nível de maturidade.
 - 1 métrica de validação (como saber que evoluiu).”
-

3) Prompt – Pilar Finanças

“Analise o pilar **Finanças** com base na nota [nota 1–5].

Contexto: [cole aqui]

Entregue:

- Diagnóstico do nível atual de gestão financeira.
- Pontos de risco (falta de previsibilidade, margem, controle, etc.).
- Oportunidades para estruturação (indicadores, orçamento, precificação).
- 3 recomendações práticas para subir 1 nível de maturidade.
- 1 métrica-chave de acompanhamento financeiro.”

4) Prompt – Pilar Processos

“Analise o pilar **Processos** com base na nota [nota 1–5].

Contexto: [cole aqui]

Entregue:

- Estágio atual de organização operacional.
- Impactos da falta de processos sobre escala, tempo e margem.
- Pontos de eficiência que podem ser implementados rapidamente.
- 3 ações práticas para subir 1 nível.
- 1 indicador de eficiência operacional para acompanhamento.”

5) Prompt – Pilar Pessoas

“Analise o pilar **Pessoas** com base na nota [nota 1–5].

Contexto: [cole aqui]

Entregue:

- Nível atual de maturidade em gestão de pessoas e cultura.
- Gaps de liderança, engajamento e comunicação interna.
- Oportunidades de desenvolvimento e reconhecimento.
- 3 ações práticas para subir 1 nível.
- 1 métrica de engajamento ou retenção recomendada.”

6) Prompt – Pilar Marketing

“Analise o pilar **Marketing** com base na nota [nota 1–5].

Contexto: [cole aqui]

Entregue:

- Estágio de maturidade em posicionamento e geração de demanda.
- Gaps de comunicação, autoridade e previsibilidade comercial.
- Oportunidades de expansão (branding, canais, conteúdo, performance).
- 3 ações práticas para subir 1 nível.
- 1 métrica de marketing para monitorar evolução.”

Complementar – Prompt de Mapa Visual (opcional para IA visual ou assistente)

“Com base nas notas de maturidade dos 5 pilares abaixo, gere um **gráfico radar** ou tabela de visualização que mostre a distribuição atual da maturidade empresarial:

Estratégia: [] Finanças: [] Processos: [] Pessoas: [] Marketing: [].

Acompanhe com uma breve análise visual (o que está equilibrado e o que precisa de reforço).”